

6 Passos para ter Renda sem Sair de Casa

ATRAVÉS DOS COSMÉTICOS NATURAIS



NATURAIS
Cosméticos
LUCRATIVOS

The logo is a circular emblem. At the top, the word "NATURAIS" is written in a brown, sans-serif font, following the curve of the top half of a dashed green circle. In the center, the word "Cosméticos" is written in a dark green, elegant cursive script. Below this, a stylized eye is depicted with a brown eyelid that has a leaf-like shape and a small brown teardrop falling from it. At the bottom, the word "LUCRATIVOS" is written in the same brown, sans-serif font as "NATURAIS", following the curve of the bottom half of the dashed green circle.



Índice

04| Introdução

08| Aproveitando o mercado lucrativo dos cosméticos na turais para ganhar dinheiro

12| Conhecendo e trabalhando com Óleos Essenciais

16| Os Melhores Cosméticos Naturais pra Fazer e Vender

20| Onde Vender?

23| Quanto você pode ganhar já no primeiro mês

24| O que fazer para começar?

6 PASSOS PARA TER RENDA SEM SAIR DE CASA ATRAVÉS DOS COSMÉTICOS NATURAIS (EM 30 DIAS OU MENOS) MESMO QUE VOCÊ SEJA INICIANTE

Sabe quando você tem um emprego que não gosta? Que o tempo não passa e a segunda-feira é o pior dia da semana?

Pois é, os meus dias eram assim e eu não estava nem um pouco feliz...

Mas, eu descobri uma forma de sair disso. E já tem 11 anos que eu sou feliz com o meu trabalho. Amo o que faço, ganho dinheiro e ajudo as pessoas, sem chefe e horários fixos a cumprir. Tudo através das minhas “receitas secretas”.

Quer saber como eu consegui? Aqui eu vou te contar passo a passo tudo que eu fiz pra alcançar isso. E o melhor, vou dizer exatamente como você também pode aproveitar essa oportunidade.



Eu sei que tem muita gente vivendo como eu vivia: **infeliz no trabalho, ganhando pouco, desmotivada.**

Se esse é o seu caso também, eu quero te mostrar que você pode mudar a sua vida. Leia com atenção todas as informações que estão aqui, pois isso pode ser o ponto de virada da sua história.

Antes de tudo, preciso me apresentar...

Meu nome é Gessica Ariana, sou produtora e professora de cosméticos e sabonetes artesanais e naturais há 11 anos.

Eu tenho a minha própria linha de cosméticos artesanais e já formei mais de 2.800 alunos no meu curso online. E esse número continua crescendo.

Eu já tive todo tipo de aluno que você pode imaginar, de todas as idades e profissões.

Quase todos eles me perguntam como eu comecei e o que eu fiz pra dar certo no mundo dos cosméticos.

Por isso eu decidi escrever todos os meus segredos para viver exclusivamente dos cosméticos naturais e artesanais.

Aqui eu vou te mostrar **6 passos que você deve seguir pra ganhar dinheiro com a sua própria linha.**

Eu preciso te contar o que ninguém me contou

Eu vou revelar quais são aqueles produtos que os clientes adoram e que vão dar mais lucro pra você.

Vou te contar também onde vender para ter o maior retorno. E ainda vou te falar alguns segredos que eu aprendi no início e que fizeram toda diferença nos resultados.

Você vai ver que sabendo investir nos produtos certos, conhecendo o mercado e o público, você pode transformar seu hobby numa fonte de renda confiável.

Já pensou em ter ganhos todos os meses de maneira segura, prazerosa e relaxante sem sair de casa?

Se é isso que você quer, continue lendo. Aqui eu vou revelar tudo pra você.

Começando do zero...

Lá em 2009, quando eu comecei nesse ramo, eu sofri muito.

Eu não sabia alguns conceitos básicos que eu vou te mostrar daqui a pouco, e isso atrasou muito o meu negócio.

Desde o início eu gostei muito dessa ideia de produzir sabonetes e cosméticos em casa, com as minhas próprias mãos.

Com a produção dos sabonetes eu poderia ter lucro e autonomia, gerenciando meus horários em casa. Isso iria trazer mais liberdade e satisfação pra minha vida.

Era tudo que eu queria! E que provavelmente você também quer.

Eu percebi uma grande oportunidade de ganhar dinheiro trabalhando em casa.

Os cosméticos tinham tudo que eu precisava, por estar começando numa área completamente nova pra mim:

- Um produto que eu poderia fazer em casa;
- Os ingredientes eram fáceis de encontrar;
- Muitos materiais eu já tinha na minha cozinha;
- O investimento pra começar era muito baixo;
- Eu poderia vender tudo por um bom preço e ter lucro imediato.

Eu soube na hora que queria trabalhar com aquilo!



Eu fui atrás de mais informações e descobri que o mercado ainda era pouco explorado, Então minha oportunidade de crescer era maior do que eu imaginava.

E foi o que aconteceu.

Além de ter minha própria marca, hoje dou cursos presenciais e online para quem tem o sonho de viver dos cosméticos e sabonetes naturais. Essa é a minha missão de vida.

Minha maior alegria é ver que mais de 2 mil alunos hoje são excelentes profissionais, que têm uma renda incrível com os sabonetes e cosméticos que aprenderam a fazer comigo.

E foi pensando em quem também compartilha desse sonho que eu escrevi esse material.

Eu quero te mostrar como é possível criar um negócio lucrativo sem sair de casa.

Eu reuni aqui as melhores dicas que eu gostaria de ter recebido 11 anos atrás.

Neste material eu vou te mostrar:

1. Um pouco sobre o mercado de cosméticos e suas oportunidades;
2. Como conhecer e trabalhar com Óleos Essenciais;
3. Os produtos mais requisitados pelos clientes;
4. Onde você pode vender seus produtos;
5. Quanto você pode faturar já no primeiro mês de produção.

Aproveite o conteúdo!



1. APROVEITANDO O MERCADO LUCRATIVO DOS COSMÉTICOS NATURAIS PARA GANHAR DINHEIRO

Nos últimos anos, o mercado de cosméticos naturais cresceu assustadoramente no mundo inteiro.

Esse processo começou lá nos Estados Unidos e aqui também está muito forte.

Afinal, o mercado brasileiro é um dos maiores do mundo em consumo de cosméticos.



The screenshot shows a website header for 'administradores.com' with navigation links: Portal, Cursos, Meu Artigo, and Anuncie. The main content area has a dark background with white text. The headline reads 'Setor de cosméticos naturais vai dobrar em 7 anos'. Below the headline, a sub-headline states: 'Esse é o momento ideal para começar um negócio na área de cosméticos orgânicos e naturais. Analistas acreditam que o mercado mundial vai quase dobrar nos próximos 7 anos e alcançar 16 bilhões de dólares em 2020 e 22 bilhões em 2024.' There is a share icon at the bottom left of the article preview.

Você já deve ter percebido, hoje em dia é comum vermos nas prateleiras cosméticos mais “verdes” como as máscaras orgânicas para a pele, sabonetes com bases vegetais e vários outros.

Acontece que apesar dessa nova embalagem, os produtos das grandes marcas ainda são os mesmos: cheios de sulfatos, parabenos e outros componentes químicos altamente perigosos, que fazem mal a saúde.

Esses produtos com cara de naturais das marcas famosas que você vê por aí são uma verdadeira enganação!

Mas o público que se importa mesmo com o que compra, vai atrás de informações, lê rótulos e sabe que nas prateleiras comuns não vão encontrar cosméticos de qualidade.

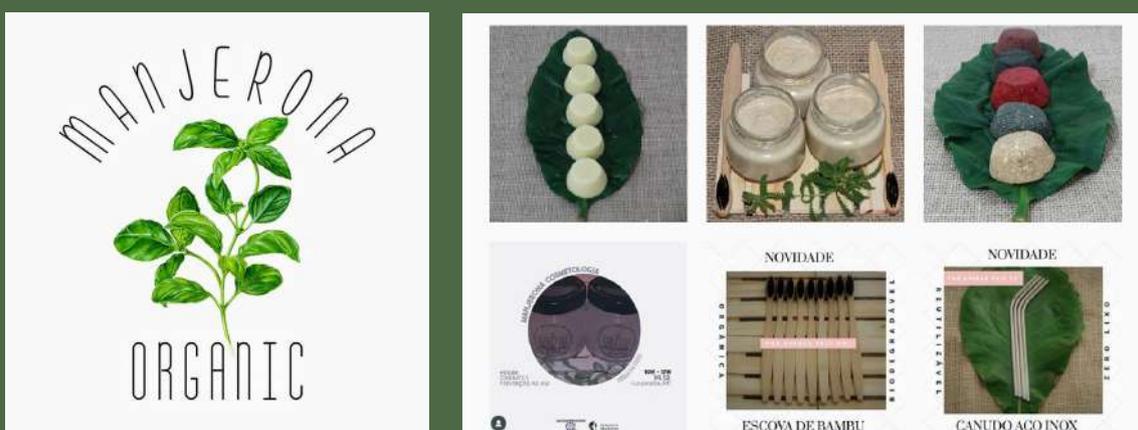
Trabalhando nessa área há 11 anos, eu sei que esses consumidores são fiéis e não têm medo de investir em produtos em de qualidade.

É por isso que o mercado cresce tanto para quem trabalha de forma correta.

Pra quem se compromete a usar componentes seguros e trabalhar apenas com receitas confiáveis, esse mercado é uma verdadeira mina de ouro!

Veja que inspiradora essa história de sucesso da Carla.

A Carla criou o ateliê Manjerona Cosmetologia e produz cosméticos naturais em sua casa. Ela produz sabonetes, shampoos, desodorantes, tônicos faciais e outros produtos. Ela usa as redes sociais para vender e hoje vive 100% desse trabalho, sem chefe e sem horários fixos a cumprir.



Esse é um mercado que praticamente não tem concorrentes, porque os grandes não atuam diretamente com produtos totalmente naturais. Isso porque são produtos com validade menor, uma vez que não usam conservantes.

Mas pra os pequenos, com produção caseira, isso não é nenhum problema. Na verdade é uma solução.

Você não precisa de muito pra começar... Muitas coisas você já tem na sua cozinha!

Uma grande vantagem desse trabalho é que os ingredientes de trabalho são, muitas vezes, produtos de fácil acesso que você já tem em casa.

Uma máscara de esfoliação corporal, por exemplo, pode ser feita a partir de 3 ingredientes simples que você encontra em qualquer supermercado.

E essa é uma ótima forma de começar: criando opções mais simples e fáceis de fazer, mas que têm um apelo de vendas incrível.



Mesmo que você não tenha nenhuma experiência, é possível criar na sua cozinha produtos que você nunca imaginou que faria.

Foi assim comigo e também pode ser com você!

O que eu sempre digo para meus alunos é que o segredo para ter uma

renda significativa com cosméticos naturais é saber quais produtos fazer.

Se você faz os produtos errados, nunca vai conseguir sair do lugar. Mas só a experiência pode dizer qual é o melhor a ser feito. Para quem está começando é muito difícil saber.

Na internet você vai encontrar receitas que muitas vezes não fazem sentido ou que têm pouco apelo comercial.

Então, seu olhar tem que ser treinado, **você tem que conhecer o mercado para se dar bem nele**.

Se você começar de qualquer jeito, sem alguém pra te guiar, há grandes chances de você se frustrar. E com isso deixar o seu sonho se apagar.

Mas eu quero te ajudar. Pra isso, eu listei alguns dos **melhores cosméticos para fazer e vender**.

Aqueles que me dão mais resultado financeiro e que meus alunos mais gostam de aprender comigo. Daqui a pouco você vai ver tudo isso...

Mas antes eu preciso falar um pouco sobre os óleos essenciais, a matéria mais rica que podemos usar nos cosméticos naturais.

2. CONHECENDO E

TRABALHANDO COM ÓLEOS ESSENCIAIS

Os óleos essenciais são as estrelas dos cosméticos naturais.

Se você não conhece, os óleos essenciais são extraídos diretamente de plantas, flores ou raízes. Com isso, eles trazem as propriedades dos vegetais de onde foram extraídos, de forma ultra concentrada.

Ao adicionar esse componente em seus cosméticos, eles ganham propriedades poderosas, o que torna os cosméticos muito mais atrativos para a venda.



São vários óleos que podemos usar nos cosméticos e sabonetes, mas eu listei aqui embaixo 5 tipos que eu adoro usar. Dá uma olhada:

1. Gerânio

O gerânio é muito eficiente na redução de manchas de envelhecimento e cicatrizes. Eu uso muito nos hidratantes faciais, sérums e também em alguns sabonetes.



Ele tem um aroma floral maravilhoso e ajuda a uniformizar o tom da pele. Além disso, trata a pele ressecada e dá um brilho natural pro rosto.

2. Lavanda

Você já deve saber que a lavanda é calmante e super cheirosa, não é?

Mas além disso ela também é perfeita para usar em cosméticos, principalmente em produtos para pele acneica ou com psoríase.

Esse óleo essencial tem propriedade tônica, e por ser anti-inflamatório, ajuda a tratar cicatrizes deixadas por espinhas.

Olha só quantas propriedades ele traz para os seus cosméticos naturais.

3. Palmarosa

O óleo de palmarosa é muito bom para tratar peles secas e maduras. Eu adoro usar em produtos voltados para a terceira idade. E eles fazem muito sucesso com meus clientes.

Esse óleo ajuda a reter a umidade da pele, por isso mantém o equilíbrio da hidratação e maciez por muito mais tempo. Ele também alivia inflamações, o que é ótimo para o tratamento de dermatite.

4. Sândalo

O óleo de sândalo contém propriedades antissépticas, anti-inflamatórias e adstringentes. Ou seja, um óleo maravilhoso para peles oleosas, que trata o rosto sem agredir.

Ele acalma e hidrata a pele e também previne o envelhecimento precoce. Um bom cosmético com óleo essencial de sândalo deixa a pele mais suave, naturalmente iluminada.

5. Melaleuca (tea tree)

O óleo de melaleuca é muito conhecido por ser um antisséptico muito poderoso.

Ele é super eficaz contra bactérias e fungos, por isso é muito usada na produção de desodorantes naturais.

E por ter propriedades anti-inflamatórias e cicatrizantes, também é excelente para criar uma linha de tratamento para acne.



Bônus: Outros ativos naturais que você precisa conhecer

Você sabia que também pode usar outros ingredientes 100% naturais para dar mais propriedades aos seus sabonetes e cosméticos?

Aprendendo mais sobre esses ingredientes, você pode fazer produtos com maior valor agregado e melhor margem de lucro.

Confira alguns destes ingredientes que você não pode perder:

Argilas

Em geral elas ativam a circulação, são calmantes, cicatrizantes ou refrescantes.

Cada argila tem uma propriedade diferente. Por isso, você precisa conhecer cada uma para saber como usar e também quais combinações fazer com os óleos essenciais.

O melhor é que elas podem ser usadas em qualquer tipo de pele, inclusive diretamente aplicadas sob o rosto.

Argila verde: adstringente, tonificante, estimulante, é indicada para peles oleosas e com acne.

Argila branca: clareadora, suavizante e hidratante, é recomendada para peles sensíveis e desidratadas.

Argila vermelha: absorve levemente a oleosidade e ajuda a renovar a estrutura da pele, é indicada para peles mais sensíveis e rosadas.

Argila preta: tem ação anti-inflamatória, absorvente e antiestresse, indicada para qualquer tipo de pele.

Óleos e manteigas vegetais

Além de serem super nutritivos para a pele, os óleos vegetais também são usados como “veículos” para os óleos essenciais no nosso corpo.

Mas não dá pra usar qualquer óleo vegetal só para conduzir os benefícios dos essenciais.

Você tem que aliar as propriedades dos dois para ter um cosmético realmente eficiente. Veja 4 tipos de óleos que você tem que conhecer:

Óleo de Abacate: Ótimo para a hidratação da pele, principalmente as que sofrem com acne e psoríase.

Óleo de Calêndula: Ação anti- inflamatória, emoliente, calmante e cicatrizante.

Óleo de Semente de Uva: É adstringente e ajuda a tonificar a pele. Por ser um óleo agrava pele acneicas.

Óleo de Rosa Mosqueta: Auxilia na cicatrização, redução de estrias e manchas de pele.

3. OS MELHORES COSMÉTICOS NATURAIS PRA FAZER E VENDER

Agora que você já sabe um pouco mais sobre os óleos e outros ativos naturais, então vamos aos produtos que podemos criar a partir deles. As opções a seguir são ótimas de venda. É fazer e ver o dinheiro no seu bolso.

Sabonetes veganos

O brasileiro não vive sem tomar banho, não é mesmo? E nisso, nós usamos muito os sabonetes em barra.

Mas você sabia que os sabonetes industrializados podem ser extremamente nocivos para a pele? Eles contêm elementos químicos agressivos, que acabam com a saúde da pele.

As pessoas já perceberam que usar sabonetes mais naturais é a saída para isso. E você pode aproveitar esse movimento pra vender bastante esse tipo de sabonete.

Um sabonete natural é feito com uma base de glicerina vegetal, e à ela você pode adicionar propriedades de acordo com as demandas dos seus clientes: para peles oleosas, para peles maduras, peles secas, etc.

Quem usa um sabonete natural percebe rapidamente a mudança da pele e isso conquista clientes pra vida toda.

No meu curso online, por exemplo, os sabonetes são os produtos que mais fazem sucesso entre os alunos justamente porque geram um retorno financeiro rápido.

Como eles são produtos de consumo, rapidamente os clientes retornam para comprar mais. Isso é uma ótima vantagem para quem quer ganhar dinheiro.



Cremes faciais

A pele do rosto é muito sensível e requer cuidados específicos. Os cremes naturais são perfeitos pra criar uma rotina de cuidados bem equilibrada.

Com diferentes combinações de óleos, você vai conseguir atender todos os tipos de peles. Isso é muito importante para quem quer ganhar dinheiro com cosméticos naturais.



Esfoliantes

Quer um produto fácil pra começar? São as pastas, cremes e óleos esfoliantes.

Isso porque geralmente esses produtos têm um custo de produção super baixo, levam poucos ingredientes e são fáceis de vender para diferentes públicos.

Além de fazer sucesso com quem já tem o costume de comprar e usar cosméticos naturais, os esfoliantes são ótimos para dar de presente ou para apresentar uma opção natural e sustentável para novos clientes.



Desodorantes naturais

Desodorantes industrializados são comprovadamente prejudiciais à saúde.

Muitas pessoas ainda não sabem disso, mas a maioria dos ingredientes deste produto podem causar irritação, dermatite e alergias.

Você pode e deve usar desse apelo pra divulgar seus produtos.

Afinal... Por que usar um produto industrial nocivo ao seu corpo se você pode optar por uma versão natural que além de cumprir sua função, também

hidrata e nutre a pele?

O poder dos óleos essenciais é uma ferramenta forte para divulgação desse produto, que deve estar na sua lista quando for começar.



Viu só quantos produtos maravilhosos você pode fazer? E quanta variedade e ingredientes? A grande mágica acontece quando você mistura os ingredientes certos com os produtos bons de venda. Ai o seu negócio explode! É uma verdadeira alquimia, que pode te trazer ganhos financeiros incríveis. No meu curso Cosméticos Naturais Lucrativos eu ensino detalhadamente quais produtos fazer e quais as possibilidades de misturas para ter uma linha extremamente lucrativa de produtos.

4. ONDE VENDER?

Se você ainda não pensou em como vai vender os produtos para os clientes, chegou a hora de fazer isso.

Eu sei que muita gente tem vergonha de vender. Eu mesma não tenho tanta aptidão comercial. Mas saiba que existem alternativas pra você vender, mesmo sendo tímida.

Para isso, basta escolher o melhor canal de vendas, de acordo com o seu perfil. **Usando a internet por exemplo, você pode vender muito sem mostrar o rosto ou sem conversar pessoalmente com ninguém.**

As opções de venda são muitas. Loja física, online ou distribuição para estabelecimentos revendedores são algumas delas.

Começando com o que é mais simples: o bom e velho boca a boca.

Antes de divulgar em larga escala, é importante que seu círculo mais próximo conheça o seu trabalho.

Mostre o que você faz para amigos, vizinhos, colegas de trabalho. Se possível até presenteie pessoas estratégicas.

As pessoas usam, gostam e encomendam mais. Você vai ver que apenas entre os seus amigos e conhecidos você já vai conseguir vender bastante.

Consignação em lojas

Outra ótima forma de vender e divulgar seus produtos é criando parcerias com lojas do mesmo segmento (ou similares) que já sejam estabelecidas no mercado.

Uma loja de produtos veganos, salões de beleza, academias de yoga e pilates, spas e clínicas estéticas são espaços estratégicos para atrair um público fiel e disposto a comprar os seus produtos.

Além de estar exposto para todas as pessoas que passam e entram no local, você pode firmar uma relação de troca com essas lojas em formato de consignação.

Assim o proprietário do estabelecimento recebe uma comissão por seus serviços, de venda e exposição do produto, e os itens que não forem vendidos, você recebe de volta.

Está aí uma bela forma de vender sem precisar estar presente. É quase que uma venda automática.



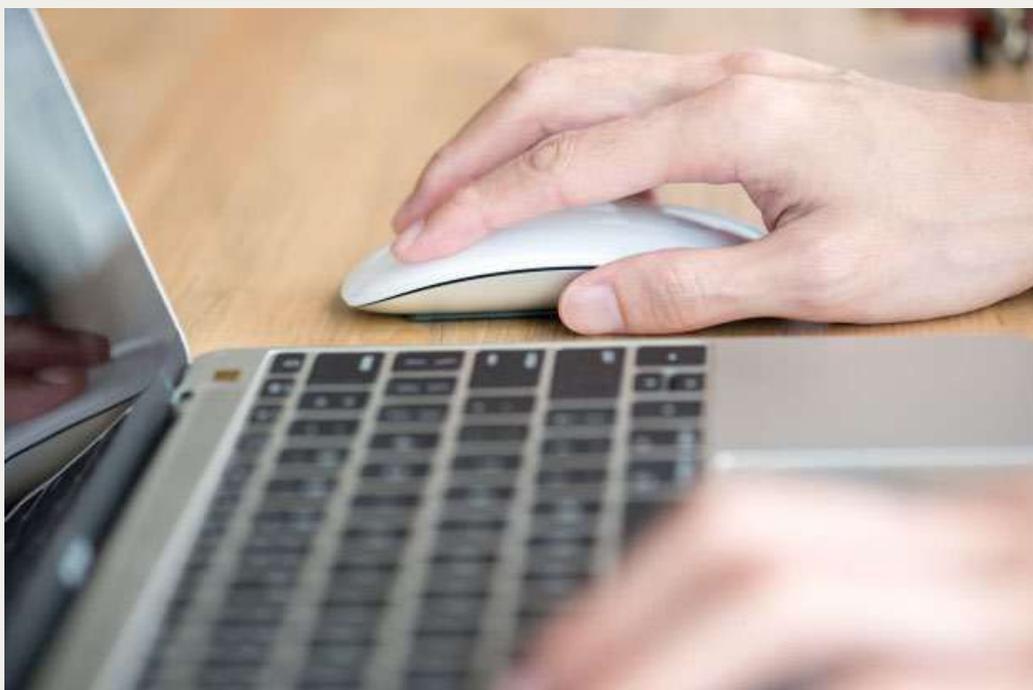
Internet e redes sociais

Para finalizar, a internet tem todo o potencial para ser seu maior canal de vendas. Afinal, nas redes sociais você pode conhecer melhor seu público e isso é muito importante.

Essa é uma ótima forma de vender sem sair de casa. Pensa que maravilha!

Crie perfis no Instagram e Facebook e foque em publicar um conteúdo de qualidade, que atraia pessoas interessadas no que você tem a oferecer.

Compartilhe com seus seguidores um pouco sobre a produção dos cosméticos, sobre suas funções e benefícios. E, é claro, deixe todas as informações de contato disponíveis para que todos possam falar diretamente com você.



Aliado à divulgação nas redes, você pode ou criar uma loja virtual ou vender diretamente pelo whatsapp, por exemplo.

A vantagem da loja virtual é que você pode oferecer diversas formas de pagamento e parcelamento para o cliente. Além disso, ter um registro formal passa credibilidade e confiança para seu público.

Ah, e uma informação importante:

Você não precisa ter empresa pra ter uma loja virtual. Qualquer pessoa pode criar uma loja gratuita em 5 minutos e começar a vender online. Os meus alunos têm muito sucesso usando essa estratégia.

5. QUANTO VOCÊ PODE GANHAR JÁ NO PRIMEIRO MÊS

Cosméticos naturais são produtos muito valorizados, e a margem de lucro é excelente.

Afinal, em comparação com o que já existe no mercado, eles superam tanto em qualidade quanto em preço, muitas das vezes.

Um dos pontos-chaves que tornam esse trabalho tão lucrativo, é que até mesmo quem tem um emprego fixo, pode começar a produzir e vender sem ter que dedicar muito tempo pra isso.

Com 4 horas de produção semanal, por exemplo, é possível faturar R\$ 526,00 por mês. Essa é uma atividade ideal pra quem tem pouco tempo!

Você só precisaria fazer e vender 12 sabonetes, 5 desodorantes, 3 cremes faciais e 7 shampoos pra faturar 500 reais. No meu curso completo tem detalhes sobre essa estratégia.

Mas o valor é esse se a sua disponibilidade de tempo for limitada.

Com experiência e o retorno positivo que os cosméticos vão te dar, você vai poder se dedicar mais à sua linha e expandir tanto a produção quanto o lucro.

Tudo depende dos seus objetivos, você escolhe.

Além da praticidade na criação, **a concorrência no mercado é baixíssima.**

Poucas pessoas ou marcas realmente se importam em criar produtos naturais que sejam comprovadamente eficientes.

Cosméticos são produtos de consumo, ou seja, as pessoas compram, usam e logo precisam comprar mais.

Ou seja, fazendo as primeiras vendas, você cria uma clientela fixa. Você vai alcançar um patamar que não vai mais precisar vender diretamente, os clientes vão encomendar!

Já imaginou como seria a sua vida com um fluxo mensal de encomendas chegando todo mês? Um fluxo de renda extra diretamente para o seu bolso? Isso é possível.

Você precisa aproveitar as oportunidades desse mercado ainda pouco explorado para criar sua identidade de negócio: uma linha diferenciada e de qualidade alinhada a uma divulgação efetiva.

Essa é a fórmula básica para começar a trabalhar com cosméticos naturais, e quem sabe até fazer deles sua principal fonte de renda.

6. O QUE FAZER PARA COMEÇAR?

Para começar o seu negócio, o primeiro passo é conhecer as técnicas usadas na produção de cosméticos e sabonetes.

Mas não apenas isso. Você também precisa saber quais produtos fazer e como divulgar.

A melhor forma de conseguir isso é buscando uma capacitação qualificada nessa área.

Você vai produzir e vender produtos que precisam ser realmente eficientes e, principalmente, seguros para a saúde dos clientes.

Ter uma especialização vai ser o seu diferencial no mercado.

Quando eu comecei meu negócio, perdi muito tempo e muito material com receitas da internet que nunca davam certo.

Eu pensava que fazer um curso era gasto. Mas depois eu descobri que o dinheiro perdido com receitas que não funcionam e não vendem, é muito maior que o valor do curso de capacitação. Além é claro do tempo perdido, que tem um valor incalculável.

Eu vou te ensinar o meu método

Para que você não passe pelos mesmos problemas, eu criei o curso online **Cosméticos Naturais Lucrativos** que vai te ensinar tudo que você precisa saber.

Com toda experiência que adquiri nos últimos anos, pude criar uma verdadeira enciclopédia para quem quer trabalhar com cosméticos em casa.

Eu vou te mostrar o método que eu sigo, desde a criação dos produtos, passando pela escolha dos óleos essenciais, produção, divulgação e vendas.

Vou te mostrar o mesmo método que me fez chegar até aqui, há 11 anos vivendo desse trabalho, ganhando dinheiro todos os meses.

A ideia do curso é que qualquer um que assistir às aulas possa entender tudo sobre os ativos naturais a ponto de criar seus produtos do zero.



Um pouco sobre o que você vai aprender...

Nas minhas aulas em vídeo eu vou te mostrar como montar uma linha completa, desde a criação do conceito da marca até a divulgação e venda do material:

- **Guia completo** de introdução aos cosméticos naturais e seus benefícios. Entender sobre o assunto é o primeiro passo para fazer cosméticos lucrativos.
- Aula e material exclusivo sobre **aromaterapia e óleos essenciais**. Eles são a base dos produtos naturais e dão todas as propriedades que deixam o produto valorizado. Por isso é importante aprender tudo sobre eles.
- Tudo que você precisa saber sobre os ativos naturais e como usá-los nas suas receitas: argilas, óleos vegetais, extratos e tinturas naturais. Assim você pode fazer produtos de melhor qualidade.
- **Receitas para produzir cosméticos incríveis para a pele e perfeitos para vender**: sabonetes, cremes faciais, esfoliantes, sérums hidratantes, desodorante, shampoos e outros produtos. Vou ensinar tudo passo a passo, através de aulas em vídeo.
- Manual detalhado pra você criar sua própria marca: desenvolvimento do conceito e a criação da sua linha de cosméticos. Isso vai trazer mais profissionalismo para o seu trabalho e conseqüentemente mais vendas.
- Curso completo de divulgação e vendas, pra você colocar sua linha no mercado, **conquistar clientes e obter lucro rapidamente**. Aqui é onde eu revelo todos os meus segredos para vender muito.
- 3 Ebooks bônus com receitas maravilhosas e fáceis de fazer: remédios naturais para a família, pomadas medicinais e cosméticos simples e eficientes para tratar os cabelos.
- Lista de fornecedores de matéria prima pra você comprar **ingredientes de qualidade com segurança**, pagando menos.
- Planilha de cálculo de preços para você preencher e chegar ao melhor valor para seus produtos, evitar prejuízos e aumentar seu lucro.



Eu acredito que com esse conhecimento e todos os materiais reunidos no curso **Cosméticos Naturais Lucrativos**, você vai poder se aprofundar nesse mundo cheio de possibilidades, seja por puro prazer ou para criar um negócio rentável sem sair de casa.

Você vai aprender tudo isso diretamente comigo!

Eu tenho certeza que toda a experiência que eu adquiri nos últimos 11 anos vai te ajudar a criar uma linha de cosméticos incrível e altamente lucrativa.

Veja mais detalhes sobre o curso no botão abaixo:

**ACESSE O CURSO COMPLETO:
Cosméticos Naturais lucrativos**



Não perca seu tempo, pegue um atalho e vá direto para a minha formação profissional. Você já pode colher frutos nos próximos 30 dias.

Pense bem, se você tivesse começado 30 dias atrás, hoje você já poderia estar com uma renda extra no bolso.

Vou encerrando o e-book por aqui. Espero que você tenha gostado desse conteúdo que eu preparei com muito carinho.

Espero mudar a sua vida, assim como já mudei a vida de mais de 2.000 alunos meus.

Um abraço e boas vendas.

Gessica Ariana